

Il successo in tasca

Gianna Primucci

IL SUCCESSO IN TASCA

un piccolo libro per un grande cambiamento

BOOK
SPRINT
E D I Z I O N I

www.booksprintedizioni.it

Copyright © 2013
Gianna Primucci
Tutti i diritti riservati

*Sei un faro per tanti ma
A volte a forza di fare
Luce agli altri si può
Perdere la propria...
Questo tascabile vi
Servirà a ritrovare
La vostra luce ogni
Qual volta che ne
Sentirete il bisogno.*

Presentazione

Questo tascabile va letto e riletto e sempre con voi lo dovrete portare.

È proprio per questo motivo che le sue dimensioni sono state ridotte alla grandezza di una tasca.

Ogni giorno esso diventerà il vostro **SOSTENITORE** E **INCORAGGIATORE** fino a quando ne sentirete il bisogno, anche per sempre.

Se accadrà che un giorno lontano lo regalerete a qualcuno, quel giorno sarà un altro bel traguardo raggiunto ma mai l'ultimo.

Ricordate che non si nasce imparati e la mente è come una spugna, che tutto assorbe restituendoci, su nostra richiesta, tutte le nozioni che ci occorreranno al momento giusto.

La vostra forza sarà nella **CAPACITÀ** di trasformare i vostri pensieri in una realtà tangibile.

Ogni giorno rinnovarvi e migliorarvi sarà il vostro principale impegno che dovrete principalmente a voi stessi.

Noi esseri umani del presente non sapremo mai dove il futuro va a parare, meglio è di certo impegnarsi per MIGLIORARSI.

Siate sempre originali nelle vostre scelte e scartate da subito il risultato mal riuscito.

Io ho fatto uso di un tascabile simile a questo e vi garantisco che mi ha cambiato totalmente la vita in meglio.

Ricordo che avevo poco, allora, e quel poco dovevo sudarmelo, anche se a poco mi bastava.

Se compravo il cappotto non mi uscivano soldi per comperare le scarpe e dovevo aspettare il prossimo misero stipendio e sempre tanto lavoro in compenso dovevo svolgere per averlo.

Vivevo quindi con i miei pochi soldi che non mi permettevano di pagare un affitto.

Non mi potevo permettere vacanze e neppure un

mezzo di trasporto.

Ormai mi stavo rassegnando a quella mia vita semplice e povera di denaro.

Forse non l'avrei mai cambiata se non fossi entrata quel giorno in quella libreria famosa in piazza S. Pietro.

Dopo aver sfogliato tanti libri, i miei occhi si posarono su uno che mi aveva rubato l'attenzione.

Ricordo di aver passato giorni e giorni a leggerlo e rileggerlo con massima attenzione per capire il messaggio che conteneva.

Mi ritrovai così a cambiare la mia vita da subito grazie a quell'acquisto fatto.

Eseguii alla lettera ciò che mi chiedeva di fare, e cioè di dare il meglio di me sempre.

Fu così che mi ritrovai in poco tempo una persona piena di voglia di fare e con tanto entusiasmo dentro di me che anche il mio aspetto ne guadagnò.

La gente che mi conosceva mi diceva che ero radio-sa e più bella.

Era vero, mi stimavo di più, mi sentivo finalmente speciale e da lì cambiò la mia vita alla grande in tutti i sensi.

Vi invito a leggere questo mio piccolo tascabile,

sperando di aiutare voi come a suo tempo ha aiutato me il leggerne uno simile.

Prendete consapevolezza delle vostre potenzialità che avete sempre avuto e mai sfruttato come avreste potuto e dovuto.

Io lessi, ricordo, Anthony Robbins, un grande in questo genere che ha scritto molto sull'argomento.

L'ho letto tanto fino a cambiarmi la vita facendomi realizzare tanti dei miei sogni con massimo successo.

A dimostrazione che caricarci di autostima è fondamentale per la nostra crescita.

Oggi vorrei dare con questo mio scritto tutto ciò che ho assimilato e messo in atto con risultati veri e positivi.

Iniziate con lo scrivere tutto ciò che vorreste essere e avere senza darvi limiti, ma anzi osate molto...

ESSERE... AVERE...

Iniziate così a conoscervi meglio e prendete appunti su ciò che vorreste essere o di futuri traguardi da raggiungere in breve tempo.

Io lo facevo continuamente, ricordo bene che sullo stesso libro riempio tutti gli spazi bianchi, a molto mi è servito quel mio scritto.

Rammento che quando lo rileggevo sempre di più mi conoscevo, visto che ormai ero una persona nuova anche per me stessa.

Cambiavo ogni giorno in meglio migliorando positivamente e sempre di più mi piacevo, e mi amavo come non mai.

Che fossi migliorata ne presi coscienza dal preciso momento che vidi la gente cercarmi e ascoltarmi con piacere.

Di certo mi STIMAVO di più e credevo fermamente di più in me.

Quindi, se avrete deciso produrre prodotti e di venderli, è indispensabile convincere che i vostri nel mercato sono i migliori, è importante renderli credibili a tutti.

Per questo motivo dovrete cominciare ad esserne convinti prima di tutto voi stessi e quando ne parlerete reclamizzandoli sarà il vostro volto ad illuminarsi e a sprigionare massima credibilità.

Per la vostra sincerità che dimostrerete ad ogni intervista, la vostra faccia esprimerà il massimo di radiosità creando una forma indiscussa di positività.

Il vostro prodotto andrà forte di certo grazie a voi, ed alla vostra AUTOSTIMA.

Chi non conosce NONNO RANA ed i suoi tortellini buonissimi e famosissimi, sapete il perché ha conquistato il mondo e tanta fama in pochi anni?

Grazie alla sua faccia sincera di quando descriveva il suo prodotto.